



# Praxisworkshop: Verhandlungstaktik und Vertragsrecht für Nichtjuristen

## AUF EINEN BLICK

Vollzeit

<b>Abschluss</b>	Eckert Zertifikat
<b>Dauer</b>	1 Tag
<b>Unterrichtsstunden</b>	
<b>Teilnahmegebühr</b>	280,00 EUR zzgl. Mehrwertsteuer
<b>Prüfungsgebühr</b>	
<b>Lernmittel</b>	
<b>ZFU-Nummer</b>	

Wie ist eigentlich ein Vertrag aufgebaut und welche Regeln müssen bei der Gestaltung beachtet werden? Sind diese Vertragsformulierungen dann auch wirksam?

Mitarbeiter stehen im alltäglichen unternehmerischen Handeln oft vor der Situation, Verträge im Rahmen ihrer Befugnis zu verhandeln und anschließend das Ergebnis rechtssicher zu

formulieren. Im Unternehmensalltag ist es allerdings nicht immer möglich, jeden Vertrag von einem Juristen verhandeln, zu prüfen oder gestalten zu lassen.

Â

## Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte ohne juristische Ausbildung und alle, die Verträge bearbeiten und abschließen.

Â

## Seminarziel

Ziel ist es, den Teilnehmern anhand von anschaulichen Beispielen aus der Praxis Basiswissen im Vertragsrecht sowie in der Vertragsgestaltung zu vermitteln, um Fallstricke im Unternehmensalltag zu vermeiden. Weiter werden in Rollenspielen Verhandlungstechniken vermittelt und geübt. Das Besondere an dem Seminar ist die Verknüpfung von Verhandlungstechnik und Vertragsgestaltung.

## Inhalt

### Juristische Grundlagen der Vertragsgestaltung

\* Wesentliche Bestandteile eines Angebots und einer

 [09402562595](tel:09402562595)

 [seminare@eckert-schulen.de](mailto:seminare@eckert-schulen.de)

\* Letter of Intent (LOI)

\* Kaufmännisches Bestätigungsschreiben

### Praxisworkshop: Verhandlungstaktik und Vertragsgestaltung für Nichtjuristen

- \* Mängelhaftung und Garantie, Vertragsstrafe
- \* Konkurrenzklausel/Wettbewerbsverbot/Geheimhaltungsklauseln
- \* Allgemeine Geschäftsbedingungen (Einbeziehung, Unwirksame Klauseln,

### Widersprechende AGB)

- \* Rechtswahl bei grenzüberschreitenden Verträgen
- \* Gerichtsstandvereinbarung
- \* Salvatorische Klausel

### Verhandlung

- \* Vorbereitung und Strukturierung einer Verhandlung
- \* Situationsanalyse
- \* Verhandlungsstile, -strategien und -techniken



# Praxisworkshop: Verhandlungstaktik und Vertragsrecht für Nichtjuristen

## TERMINE

### Termine für Standort Regenstauf

#### Vollzeit

Beginn	Ende	Kursnummer
--------	------	------------